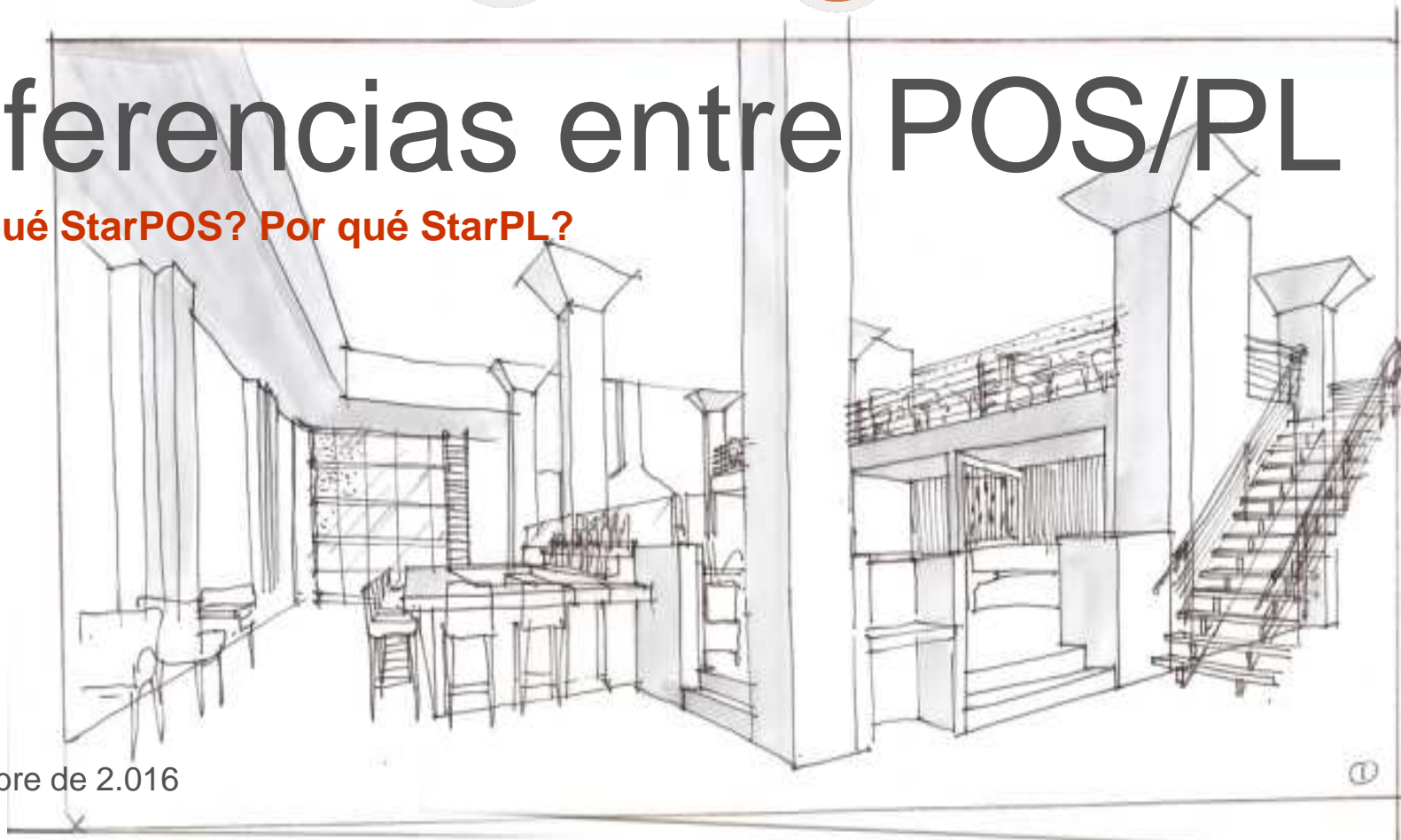




Diferencias entre POS/PL

Por qué StarPOS? Por qué StarPL?



Noviembre de 2.016

Diferencias entre POS/PL

Por qué StarPOS? Por qué StarPL?



No es una decisión fácil de tomar, ya que en muchos casos se “montan” las funcionalidades de una y otra aplicación.

Para hacer una diferencia real entre una y otra aplicación ver en mayor detalle en próximas filminas.

StarPL. Restaurante convencional, clásico. **Mesas. Platos. Facturas**

StarPOS. Bar/Cafetería y exclusivo venta de Retail (Código de Barras). **Barra/Mesas. Artículos/Platos. Tickets.**

Diferencias entre POS/PL

Por qué StarPOS? Por qué StarPL?



StarPL, es el Restaurante Clásico, más específico, **más serio**

- Control de Mesas **siempre** (Mapa de Salas/Mesas)
- Control de Comensales **siempre**
- Propone Cliente por Mesa. Mayor estudio **de CRM**
- Vende siempre **platos** (PVP 1/2/3 por Salas)
- Trato de los **camareros** (en restaurante siempre te atiende un camarero)
- Como siempre tiene **camarero** se puede hacer: Dialogo camarero-cocina-camarero, cliente-camarero-cliente, Jefes de Rango. Auditorias comportamiento camareros.
- **Facturas**: Descuentos por **Factura**, 3 idiomas en **Factura**, **Factura** personificada, **Factura** por email a cliente, ...
- Sesiones (Desayuno/Almuerzo/Cena/ Otros)
- Estadísticas típicas de un Restaurante (estudio de Mesas/Platos), Estudios de sesiones por Meteorología, Cartas

Diferencias entre POS/PL

Por qué StarPOS? Por qué StarPL?



StarPOS, es “**menos serio**” pensado para Bares/Cafeterías y venta Retail, aunque en determinadas funciones más potente que StarPL

- Mayor agilidad en la operativa.
- **Barra / Mesas** (opcional mapa Salas/Mesas)
- Vende artículos y platos. **Lista de Precios** (Precios 1/2/3, por Dpto/Sesión/Tck), Descuentos por “sesión/tickets”
- **Tickets**
- No tan visible Control de Clientes. Menores estudios **de CRM**
- Opción específica para **Retail** (Ventas x Código de Barras – Supermercados, ...)
- Mayor granulación en privilegios de usuarios.
- Ventas horarias (no por sesiones)
- Take Away Kiosk
- Cierre ciego, cierres programados, contabilización programada, ...
- Estadísticas típicas de Puntos de Venta



Disclaimer

El presente informe/documento es estrictamente confidencial y de uso interno de la Sociedad, y no podrá ser entregado, ni permitirse el acceso a terceros o hacer referencia al mismo en comunicaciones sin nuestro consentimiento previo por escrito.

Este documento ha sido preparado con fines exclusivamente informativos (nunca con carácter contractual) y refleja una serie de observaciones de carácter general sobre ClassOne.

ClassOne no acepta ningún tipo de responsabilidad frente a la Sociedad ni frente a ningún tercero como consecuencia de las decisiones o acciones que pueden ser adoptadas por la Sociedad basándose en el contenido de este documento.

En caso de contradicción o conflicto entre la versión electrónica y el documento físico, prevalecerá el documento físico.