



- 1.4.1. Evolución histórica booking
- 1.4.2. Pick-up (Evolución del booking)
- 1.4.3. Evolución del pick-up anual
- 1.4.5. Pick-up por meses
- 1.4.6. Pick-up a fecha determinada
- 1.4.7. Predicciones sobre el pick-up

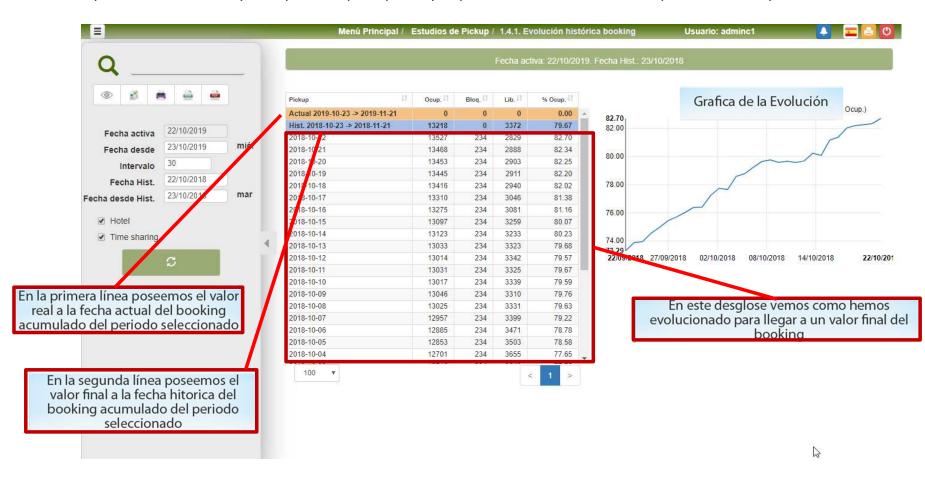






1.4.1. Evolución histórica booking

Nos dará siempre la foto finish del día de hoy, con respecto al día que comparemos y comparándolo con el día del "año anterior" equivalente al día de hoy

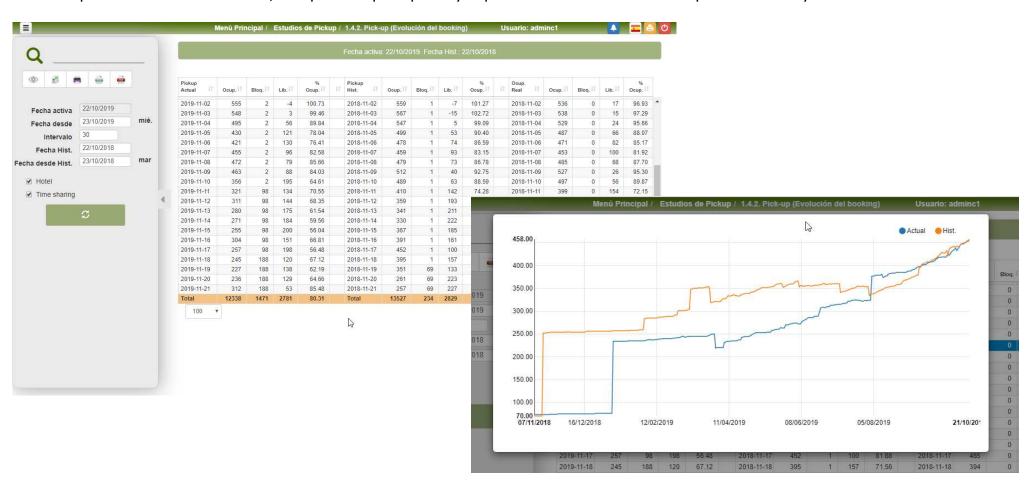






1.4.2. Pick-up (Evolución del booking)

Nos dará siempre la foto finish de los últimos 30 días, con respecto al día que comparemos y comparándolo con los días del "año anterior" equivalente al día de hoy

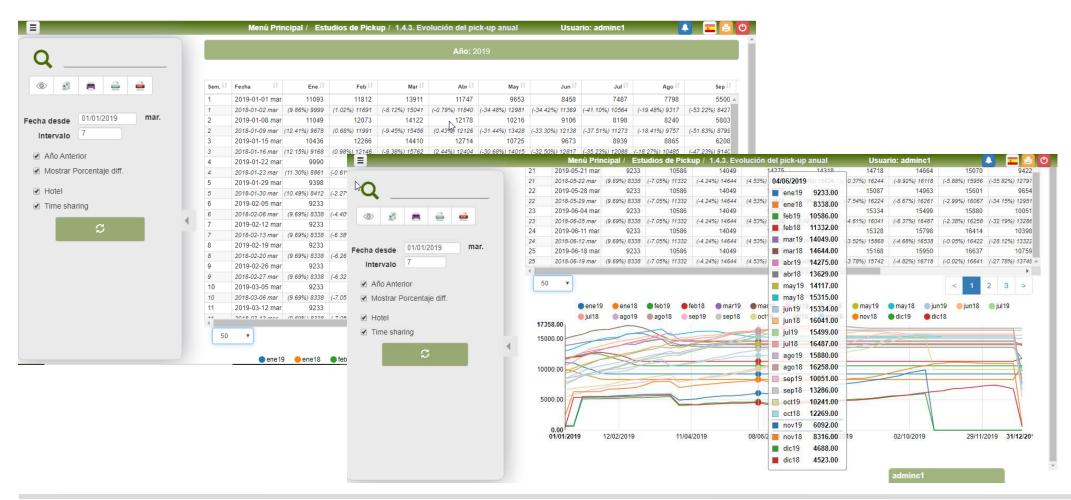






1.4.3. Evolución del pickup anual

Foto finish al día de hoy de las 52 semanas del año





Pickup Revenue - Pick-up



En este caso ya no hablamos de Pick-up de ocupación si no de la evolución que hayan tenido tarifas, canales, segmentos,

En Class One no hay límites de análisis para los ingresos. Predicción del pick-up desde cualquier óptica



